



กระบวนการจัดทำบัญชีฝากขายสเปรย์เปลือกทุเรียน
ป้องกันยุงและแมลง

CONSIGNMENT ACCOUNTING FOR DURIAN PEEL SPRAY
AGAINST MOSQUITOES AND INSECTS

นางสาวสุขุมาลย์ ภู้อยอดยิ่ง
นางสาวกัลยา ชามันนะ

โครงการนี้เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตรประกาศนียบัตรวิชาชีพชั้นสูง
ประเภทวิชาบริหารธุรกิจ สาขาวิชาการบัญชี สาขางานการบัญชี
วิทยาลัยอาชีวศึกษาศนบริหารธุรกิจ ปีการศึกษา 2565

กระบวนกรจัดทำบัญชีฝากขายสเปรย์เปลือกทุเรียนป้องกันยุงและแมลง
CONSIGNMENT ACCOUNTING FOR DURIAN PEEL SPRAY AGAINST MOSQUITOES
AND INSECTS

นางสาวสุชมาลย์ ภู้อยอดยิ่ง
นางสาวกัลยา ชามันนะ

โครงการนี้เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตรประกาศนียบัตรวิชาชีพชั้นสูง
ประเภทวิชาบริหารธุรกิจ สาขาวิชาการบัญชี สาขางานการบัญชี
วิทยาลัยอาชีวศึกษาศาสนบริหารธุรกิจ
ปีการศึกษา 2565

ชื่อโครงการ : กระบวนการจัดทำบัญชีฝากขายสเปรย์เปลือกทุเรียนป้องกันยุงและแมลง
สาขาวิชา : การบัญชี
สาขางาน : การบัญชี
ที่ปรึกษา : นางเมทินี อิมามิ
: นางยัสนา และไหม
ปีการศึกษา : 2565

บทคัดย่อ

โครงการกระบวนการจัดทำบัญชีฝากขายสเปรย์เปลือกทุเรียนป้องกันยุงและแมลง มีวัตถุประสงค์ 1) เพื่อจัดทำบัญชีธุรกิจขายฝากตามกระบวนการบัญชีที่รับรองทั่วไป 2) เพื่อผลิตและจำหน่ายสเปรย์เปลือกทุเรียนป้องกันยุงและแมลง 3) เพื่อนำหลักปรัชญาเศรษฐกิจพอเพียงมาใช้ในโครงการ 4) เพื่อให้รวมความคิดสร้างสรรค์กับทำงานเป็นทีมไว้ด้วยกัน ประชากรและกลุ่มตัวอย่างที่ใช้ ได้แก่ นักเรียน นักศึกษา บุคลากรทางการศึกษา วิทยาลัยอาชีวศึกษาศาสนบริหารธุรกิจ และประชาชนทั่วไป เครื่องมือที่ใช้เก็บรวบรวมข้อมูล ได้แก่ 1) รายงานฝากขาย 2) สมุดรายวันทั่วไป 3) บัญชีแยกประเภททั่วไป 4) งบทดลอง 5) งบต้นทุนผลิต 6) งบกำไรขาดทุน 7) งบแสดงฐานะทางการเงิน 8) กระดาษทำการ 6 ช่อง สถิติที่ใช้ในการวิเคราะห์ข้อมูล ได้แก่ ค่าร้อยละ (%)

ผลของโครงการพบว่า จากการดำเนินโครงการเรื่องกระบวนการจัดทำบัญชีฝากขายสเปรย์เปลือกทุเรียนป้องกันยุงและแมลง สามารถนำการจัดทำบัญชีฝากขายตามกระบวนการบัญชีที่รับรองทั่วไป มาใช้ในการบันทึกบัญชีโดยการทำใบส่งสินค้าเพื่อไปฝากขาย และรับรายงานการฝากขายมาใช้ในการบันทึกบัญชีของโครงการให้มีความถูกต้องและทำให้มีความสะดวกในการค้นหา ตรวจสอบ และสรุปผลได้ง่าย สามารถจัดจำหน่ายได้ตามเป้าหมายที่กำหนดไว้คือ 90 ขวด ขายได้ 90 ขวด จากช่องทางการจัดจำหน่าย 3 ช่องทาง ช่องทางที่ 1 ตั้งร้านขาย จำนวน 30 ขวด ได้รายได้ 750 บาท ช่องทางที่ 2 ฝากขาย-ร้านอับดุลเลาะ จำนวน 30 ขวด ได้รายได้ 750 บาท โดยมีการให้ค่านายหน้าแก่ผู้รับฝากขาย 60 บาท ช่องทางที่ 3 ฝากขาย-ร้านนิมา จำนวน 30 ขวด ได้รายได้ 750 บาท โดยมีการให้ค่านายหน้าแก่ผู้รับฝากขาย 60 บาท รายได้รวมในการขายทั้งหมดคือ 2,250 บาท มีต้นทุนในการผลิต 1,330 บาท มีกำไรจากการขายทั้งสิ้น 780 บาท ได้กำไรจากการขายคิดเป็นร้อยละ 35 ได้บรรลุตามเป้าหมายที่ตั้งไว้คือร้อยละ 30 และการดำเนินโครงการเรื่องกระบวนการจัดทำบัญชีฝากขายสเปรย์เปลือกทุเรียนป้องกันยุงและแมลง ผู้จัดทำได้นำหลักการบัญชีฝากขายมาปรับใช้ในการจัดทำโครงการในครั้งนี้ และสมาชิกสามารถทำงานร่วมกันได้เป็นอย่างดีและแบ่งหน้าที่กันได้อย่างชัดเจน จึงทำให้การจัดทำโครงการดำเนินการสำเร็จลุล่วงตามวัตถุประสงค์ทุกประการ

ผลของการวิจัยโครงการกระบวนการจัดทำบัญชีฝากขายสเปรย์เปลือกทุเรียนป้องกันยุงและแมลง ดังกล่าวได้ดำเนินการอย่างถูกต้องทุกขั้นตอนควรมีการนำโครงการกระบวนการจัดทำบัญชีฝากขายสเปรย์เปลือกทุเรียนป้องกันยุงและแมลงไปใช้พัฒนาอีกต่อไป